



Niclas Giesen

Automobilkaufmann Automobilkauffrau

Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen
Kaufmännische Unterstützungsprozesse

Prüfungstrainer Abschlussprüfung Teil 2
Übungsaufgaben und erläuterte Lösungen

Aufgabenteil

Bestell-Nr. 2332

Deine Meinung ist uns wichtig!

Du hast Fragen, Anregungen oder Kritik zu diesem Produkt?

Das u-form Team steht dir gerne Rede und Antwort.

Einfach eine kurze E-Mail an

feedback@u-form.de

Änderungen, Korrekturen und Zusatzinfos findest du übrigens unter diesem Link:

www.u-form.de/addons/2332-2025.zip

Wenn der Link nicht funktioniert, haben wir noch keine Korrekturen oder Zusatzinfos hinterlegt.

BITTE BEACHTEN:

Zu diesem Prüfungstrainer gehört auch noch ein **Lösungsteil**.



5. Auflage 2025 · ISBN 978-3-95532-332-5

Alle Rechte liegen beim Verlag bzw. sind der Verwertungsgesellschaft Wort, Untere Weidenstr. 5, 81543 München, Telefon 089 514120, zur treuhänderischen Wahrnehmung überlassen. Damit ist jegliche Verbreitung und Vervielfältigung dieses Werkes – durch welches Medium auch immer – untersagt.



© u-form Verlag | Hermann Ullrich GmbH & Co. KG
Cronenberger Straße 58 | 42651 Solingen
Telefon: 0212 22207-0 | Telefax: 0212 22207-63
Internet: www.u-form.de | E-Mail: uform@u-form.de

Dieser Prüfungstrainer enthält Aufgaben mit erläuterten Lösungen zur Vorbereitung auf die Prüfungsbereiche

- **Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen**

- Fahrzeughandel und -vertrieb
- Finanzdienstleistungs-Produkte im Fahrzeughandel

sowie

- **Kaufmännische Unterstützungsprozesse**

- Personalbezogene Aufgaben
- Kaufmännische Steuerung und Kontrolle

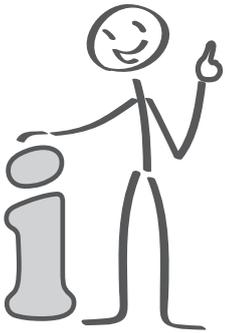
der **schriftlichen Abschlussprüfung Teil 2** des Ausbildungsberufes Automobilkaufmann/-frau (nach der Ausbildungsverordnung vom 27. Februar 2017 und dem aktuell gültigen Prüfungskatalog der AkA).

Für diesen Ausbildungsberuf gelten bundeseinheitliche Prüfungen, d. h. für Prüflinge aus ganz Deutschland (mit Ausnahme von Baden-Württemberg) gelten die gleichen Vorgaben.

Der Prüfungstrainer umfasst:

- einen Aufgabenteil
- einen Lösungs- und Erläuterungsteil

Autor und Verlag wünschen viel Erfolg für die Prüfung!



Achtung!

Sollte es für diese Auflage Aktualisierungen oder Änderungen geben, kannst du diese herunterladen unter:

www.u-form.de/addons/2332-2025.zip

Wenn der Link nicht funktioniert, haben wir noch keine Zusatzinfos hinterlegt.

| | Seite |
|--|--------------|
| Vorwort | 3 |
| So sieht die gestreckte Abschlussprüfung aus | 6 |
| Musterunternehmen Autohaus Hansen GmbH | 7 |
| Kontenplan | 8 |
| Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen | 9 – 41 |
| Personalbezogene Aufgaben | 43 – 50 |
| Kaufmännische Steuerung und Kontrolle | 51 – 67 |

So sieht die gestreckte Abschlussprüfung aus

Die Abschlussprüfung zum/zur Automobilkaufmann/Automobilkauffrau wird bundeseinheitlich geprüft, d. h., sie ist in fast allen Kammerbezirken gleich. Verantwortlich für die inhaltliche Gestaltung der schriftlichen Abschlussprüfung ist die „Aufgabenstelle für kaufmännische Abschluss- und Zwischenprüfungen (AkA)“, Nürnberg.

Sollten Sie Ihre Prüfung in Baden-Württemberg ablegen, informieren Sie sich bei der für Sie zuständigen Industrie- und Handelskammer, ob Sie mit einem bundeseinheitlichen Aufgabensatz* geprüft werden oder ob die Kammer mit eigenen Aufgabensätzen prüft.

| | Prüfungsbereich | Zeit | Prüfungsverfahren | Punkte | Gewichtung |
|--------|--|--------|--|--------|------------|
| Teil 1 | Warenwirtschafts- und Werkstattprozesse | 90 min | <ul style="list-style-type: none"> • Schriftlich • Gebunden und ungebunden (maschinell auswertbar) | 100 | 20 % |
| Teil 2 | Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen | 90 min | <ul style="list-style-type: none"> • Schriftlich • Ungebunden | 100 | 20 % |
| | Kaufmännische Unterstützungsprozesse | 90 min | <ul style="list-style-type: none"> • Schriftlich • Ungebunden | 100 | 25 % |
| | Wirtschafts- und Sozialkunde | 60 min | <ul style="list-style-type: none"> • Schriftlich • Gebunden und ungebunden (maschinell auswertbar) | 100 | 10 % |
| | Kundendienstprozesse | 20 min | <ul style="list-style-type: none"> • Mündlich (fallbezogenes Fachgespräch) | 100 | 25 % |

***Hinweis:** Original Aufgabensätze vergangener Prüfungstermine der Abschlussprüfung „Automobilkaufmann/Automobilkauffrau“ sind beim u-form Verlag erhältlich.

Die Aufgaben in diesem Prüfungstrainer beziehen sich auf das Autohaus Hansen GmbH, in dem Sie Mitarbeiter/-in sind.

Unternehmensbeschreibung

| | |
|--------------------------------------|---|
| Firma | Autohaus Hansen GmbH |
| Geschäftssitz | Autoweg 1, 12345 Autostadt |
| Gesellschafter | Bettina Hansen Wolfgang Hansen Stefan Becker Geschäftsführerin: Bettina Hansen |
| Mitarbeiter/-innen | 75 Beschäftigte, davon 4 Auszubildende zum/zur Automobilkaufmann/-frau 4 Auszubildende zum/zur Kfz-Mechatroniker/-in |
| Auszug aus dem Absatzprogramm | Sortiment Neufahrzeuge: WV Rolo, Polf, Piruan; Raudi Weitere Geschäftsfelder: Gebrauchtfahrzeugverkauf, technischer Kundendienst, Finanzdienstleistungen, Vermietgeschäft |
| Geschäftsjahr | 1. Januar bis 31. Dezember |

Kontenplan Autohaus Hansen

| Konto | Bezeichnung |
|-------|---|
| 1000 | Kasse |
| 1200 | Bank |
| 1400* | Forderungen aus LuL |
| 1570 | Vorsteuer |
| 1600* | Verbindlichkeiten aus LuL |
| 1770 | Umsatzsteuer |
| 2100 | Zinsen und ähnliche Aufwendungen |
| 2180 | Kundenskonti |
| 2400 | Forderungsverluste |
| 2600 | Zinsen und ähnliche Erträge |
| 2690 | Lieferantenskonti |
| 3000 | WE Pkw neu |
| 3030 | WE Überführungs- und Zulassungskosten Pkw |
| 3100 | WE Pkw gebraucht |
| 3110 | WE Pkw gebraucht ohne Vorsteuerabzug (differenzbesteuert) |
| 3300 | WE Pkw Teile & Zubehör |
| 3310 | WE Pkw Tauschteile |
| 3330 | WE Pkw Reifen |
| 3340 | WE Pkw Schmierstoffe |
| 4500 | Kosten Fuhrpark |
| 4800 | Werbekosten |
| 7000 | VAK Pkw neu |
| 7030 | VAK Überführungs- und Zulassungskosten Pkw |
| 7100 | VAK Pkw gebraucht |
| 7110 | VAK Pkw gebraucht differenzbesteuert |
| 7300 | VAK Pkw Teile & Zubehör |
| 7305 | VAK Pkw Teile & Zubehör Garantie |
| 7309 | VAK Pkw Teile & Zubehör intern |
| 7330 | VAK Reifen |
| 7340 | VAK Pkw Schmierstoffe allgemein |
| 8000 | Erlöse Pkw neu |
| 8030 | Erlöse Überführung und Zulassung Pkw |
| 8100 | Erlöse Pkw gebraucht |
| 8110 | Erlöse Pkw gebraucht differenzbesteuert |
| 8300 | Erlöse Pkw Teile & Zubehör |
| 8305 | Erlöse Pkw Teile & Zubehör Garantie |
| 8309 | Erlöse Pkw Teile & Zubehör intern |
| 8330 | Erlöse Pkw Reifen |
| 8340 | Erlöse Pkw Schmierstoffe allgemein |
| 8400 | Erlöse Werkstatt |
| 8410 | Lohnerlöse Instandsetzung |
| 8870 | Provision Leasing/Finanzierung/Versicherung |

*Wichtig!

Für die Buchung von **Forderungen** aus Lieferungen und Leistungen bzw. **Verbindlichkeiten** aus Lieferungen und Leistungen sind in dem der Prüfung beigefügten Kontenplan **für unterschiedliche Debitoren bzw. Kreditoren entsprechende Unterkonten** mit vierstelligen Kontonummern angeführt (z. B. 1401 Kundenkonto Meyer oder 1601 Planet-Werke).

In der Prüfung müssen die Kontierungen zwingend auf diesen Unterkonten erfolgen, um als richtig gewertet zu werden!

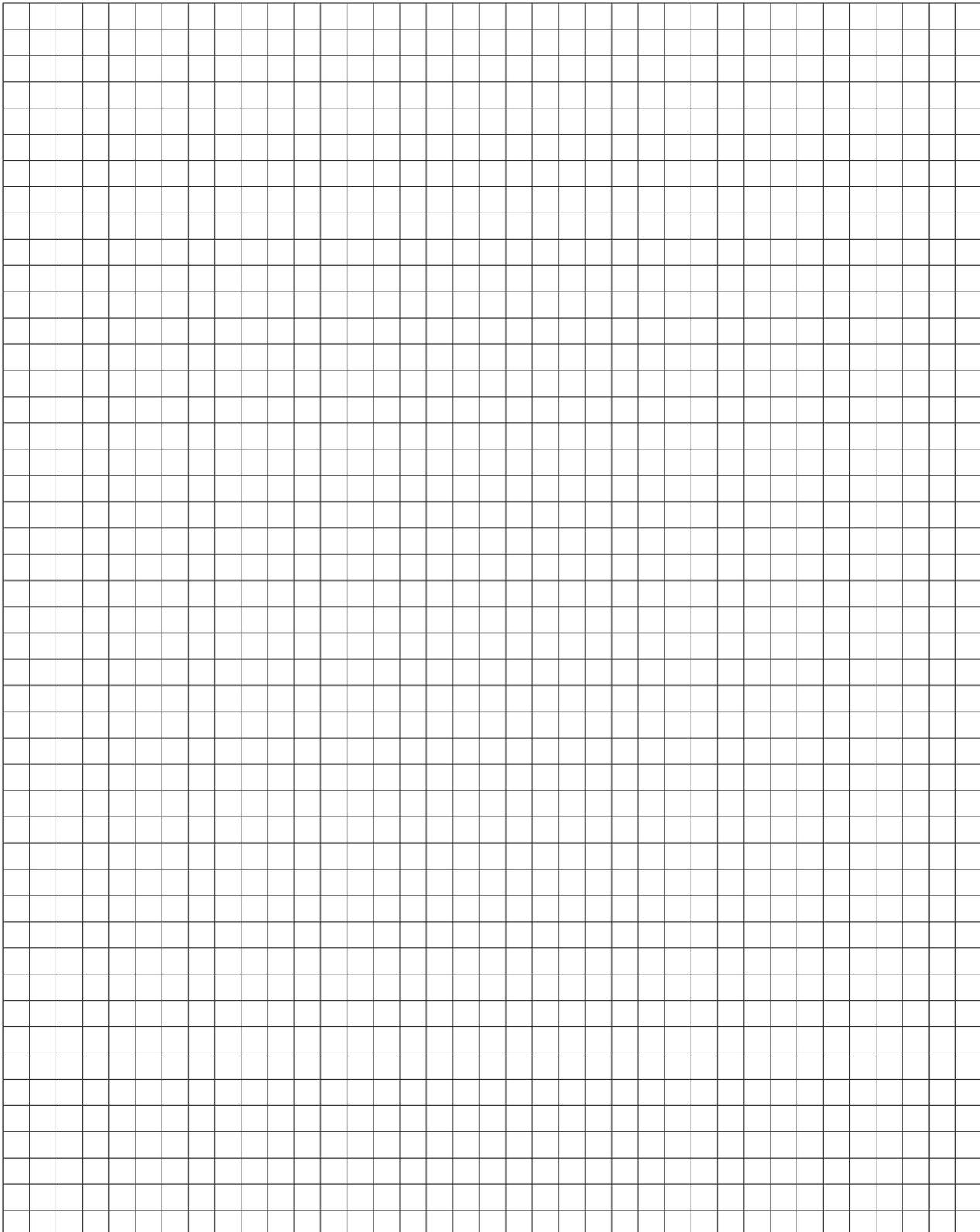
1

Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen

3. Aufgabe

Zeichnen Sie den Produktlebenszyklus (fünf Phasen) und kennzeichnen Sie die einzelnen Phasen. Zeichnen Sie zusätzlich die Gewinn- und Verlustzone ein.

Hinweis: Vergessen Sie dabei nicht, die Achsen zu beschriften.



9. Aufgabe

Beschreiben Sie die vier einzelnen Felder der Portfolioanalyse stichpunktartig.

10. Aufgabe

Auch in Ihrem Autohaus wird Social Media immer wichtiger.

- a) Nennen Sie drei Beispiele für Social Media Kanäle.
- b) Wofür könnte Ihr Autohaus Social Media verwenden? Geben Sie zwei Anwendungsbeispiele an.
- c) Nennen Sie zwei Nachteile/Risiken, die dem Autohaus durch die Nutzung von Social Media entstehen könnten.

11. Aufgabe

Nennen Sie vier verschiedene Fahrzeugarten, die im Autohaus unterschieden werden.

12. Aufgabe

Ihr Autohaus möchte den Gebrauchtwagenbestand mit Fahrzeugen aufstocken.

Nennen Sie drei mögliche Beschaffungsquellen.

13. Aufgabe

Ihr Verkaufsleiter bittet Sie, mögliche Beschaffungsquellen für Neufahrzeuge ausfindig zu machen.

Nennen Sie zwei mögliche Beschaffungsquellen neben dem Bezug über den Hersteller.

14. Aufgabe

Nennen Sie drei Gründe, die Kunden dazu bewegen, sich nach einem neuen Fahrzeug umzusehen.

28. Aufgabe

Herr Baum interessiert sich für einen neuen Raudi A6, 2,0 TDI.

- a) Ermitteln Sie auf Basis der vorliegenden Werte die monatliche Netto-Leasingrate für sein Fahrzeug. Tragen Sie die hierzu benötigten Werte in die grau schattierten Felder des unten abgebildeten Angebots ein.
- b) Berechnen Sie den monatlichen Überweisungsbetrag, den Herr Baum an die Leasinggesellschaft überweist.

| Vertrags- laufzeit in Monaten | Faktor | | Restwert in % |
|-------------------------------------|--------------------|----------|---------------|
| | Anschaffungskosten | Restwert | |
| 18 | 6,30 | 5,08 | 45 |
| 24 | 4,58 | 3,80 | 40 |
| 30 | 3,75 | 3,14 | 35 |
| 36 | 3,20 | 2,52 | 30 |
| 42 | 2,74 | 2,34 | 26 |
| 48 | 2,47 | 1,65 | 24 |
| 54 | 2,21 | 1,52 | 22 |

Autohaus Hansen GmbH

Angebot 4711 für Kunde: Baum

Geschäftsfahrzeugleasing – Vertrag mit Kilometerabrechnung

| | |
|---------------------------------|--|
| Fahrzeugtyp: | Raudi A6 2,0 TDI |
| Verwendungszweck: | Mitarbeiterfahrzeug Außendienst |
| Vertragsdauer | 42 Monate |
| Laufleistung | 30.000 km / jährlich *) |
| Fahrzeuggrundpreis netto | 28.000 € |
| Sonderausstattung netto | 2.750 € |
| Sonderzahlung netto | 5.000 € |

Anschaffungskosten € Faktor €

Restwert € Faktor €

Monatliche Rate €

*) Am Ende der Laufzeit wird eine Kilometerabrechnung vorgenommen. Der Kunde muss für den Mehrkilometer zusätzlich eine Vergütung von 0,06 € bezahlen, jeder Minderkilometer wird mit 0,03 € vergütet. Bei der Kilometerabrechnung gilt eine Freigrenze von 2.500 km.

35. Aufgabe

Ihr Kunde fragt, welche Vorteile die regelmäßige Wartung seines Fahrzeugs für ihn hat.

Nennen Sie drei Vorteile!

36. Aufgabe

Das bestellte Fahrzeug für Kunde Maier wurde soeben angeliefert.

Nennen Sie drei Punkte, die vor Übergabe an den Kunden erledigt werden müssen.

37. Aufgabe

Sie möchten das Fahrzeug von Kunde Maier zulassen.

Nennen Sie vier Dokumente, die Sie für die Zulassung eines Privatpersonen-Fahrzeugs benötigen.

38. Aufgabe

Für die Firma ABC Gruber soll am morgigen Tag der neue Polf zugelassen werden.

Welches Dokument benötigen Sie in jedem Falle zusätzlich zu den bereits in der Aufgabe zuvor genannten Dokumenten.

39. Aufgabe

Der Tag der Übergabe des Fahrzeuges an Kunde Maier ist gekommen. Der Kunde kommt zu Ihnen ins Autohaus, um sein Fahrzeug abzuholen.

Welche Dokumente händigen Sie dem Kunden aus? Nennen Sie fünf.

40. Aufgabe

Skizzieren Sie den Prozess der Fahrzeugauslieferung.

41. Aufgabe

Wieso ist die Fahrzeugübergabe ein wichtiger Punkt für die Kundenbeziehung?

Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen

Situation

Sie sind zurzeit in der Buchhaltung des Autohauses Hansen eingesetzt.

Für Buchungsaufgaben nutzen Sie bitte den **Kontenplan auf Seite 8**.

42. Aufgabe

Welche Steuer müssen Sie buchen?

1. Umsatzsteuer
2. Vorsteuer

a) Eingangsrechnungen

b) Ausgangsrechnungen

43. Aufgabe

Sie bestellen beim Hersteller den neuen Polf 1,6 Diesel zu einem Bruttopreis von 19.000 Euro.

Buchen Sie den Einkauf des Neuwagens.

Soll

Haben

| Konto Nr. | Bezeichnung | Betrag € | Konto Nr. | Bezeichnung | Betrag € |
|-----------|-------------|----------|-----------|-------------|----------|
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |

Situation

Sie sind zurzeit in der Gebrauchtwagenabteilung des Autohauses Hansen eingesetzt.

59. Aufgabe

Nennen Sie vier Beschaffungsquellen von Gebrauchtwagen.

60. Aufgabe

Sie möchten den PKW Raudi A4 von Frau Becker ankaufen.

Nennen Sie vier Kriterien, die den Ankaufspreis beeinflussen.

61. Aufgabe

Nach dem Ankauf des Gebrauchtwagens von Frau Becker wird das Fahrzeug zum Weiterverkauf vorbereitet. Einige Tage später wird das Auto verkauft.

Nennen Sie vier Kostenpunkte, die den Bruttoertrag des Fahrzeuges schmälern.

62. Aufgabe

Jeder Gebrauchtwagen, der zum Verkauf steht, besitzt auch ein Preisschild.

Nennen Sie drei Bestandteile eines Preisschildes.

63. Aufgabe

Erläutern Sie, unter welchen Voraussetzungen ein Automobilhersteller die Differenzbesteuerung anwendet.

64. Aufgabe

Nennen Sie die möglichen Konstellationen der Vertragspartner im Gebrauchtwagengeschäft und die jeweils anzuwendende Besteuerungsart.

2

Personalbezogene Aufgaben

1. Aufgabe

Sie sind im Autohaus Hansen in der Personalabteilung beschäftigt. Zu Ihren Aufgaben gehört auch die Gewinnung von neuen Auszubildenden. Am vergangenen Montag hatten Sie ein Vorstellungsgespräch mit Nic Kaufmann. Er ist 17 Jahre alt und hat Sie von sich überzeugt, sodass Sie mit ihm einen Ausbildungsvertrag abschließen möchten.

Erläutern Sie zwei Besonderheiten, die bei der Einstellung bzw. bei der Beschäftigung von minderjährigen Azubis zu beachten sind.

2. Aufgabe

Auf Ihre Anzeige in der Tageszeitung über eine Ausbildungsstelle zum/zur Automobilkaufmann/-frau sind einige Bewerbungen eingegangen. Um sich einen Überblick über die eingegangenen Bewerbungen zu verschaffen, ist es sinnvoll, diese in einer Liste zu erfassen und in drei Gruppen einzuteilen.

Nennen Sie die drei Gruppen und entscheiden Sie, wie weiter zu verfahren ist.

3. Aufgabe

Julia Bäumlner hat sich im Autohaus Hansen auf die Ausbildungsstelle zur Automobilkauffrau beworben. Aus der Vielzahl von Bewerbungen konnten Sie sie leider nicht berücksichtigen.

Schreiben Sie bitte das Absageschreiben für Frau Bäumlner.

4. Aufgabe

Nancy Müller, 20 Jahre alt, beginnt am 01.08.2024 ihre Ausbildung. Laut Tarifvertrag stehen Frau Müller 30 Werktage Urlaub zu.

Wie viele Tage Urlaub kann Frau Müller für das Jahr 2024 noch in Anspruch nehmen?

5. Aufgabe

Herr Alberti beginnt zum 01.08.2024 seine Ausbildung im Autohaus Hansen. Die vertraglich vereinbarte Probezeit beträgt vier Monate. Am 01.09.2024 möchte die Geschäftsleitung Herrn Alberti kündigen.

Welche Kündigungsfrist muss das Unternehmen berücksichtigen?

6. Aufgabe

Erläutern Sie den Begriff „Abmahnung“.

3

Kaufmännische Steuerung und Kontrolle



Niclas Giesen

Automobilkaufmann Automobilkauffrau

Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen
Kaufmännische Unterstützungsprozesse

Prüfungstrainer Abschlussprüfung Teil 2
Übungsaufgaben und erläuterte Lösungen

Lösungsteil

Bestell-Nr. 2332

1

Fahrzeugvertriebsprozesse und Finanzdienstleistungen

1. Aufgabe

Richtige Antwort: 5. Fünf Phasen

2. Aufgabe

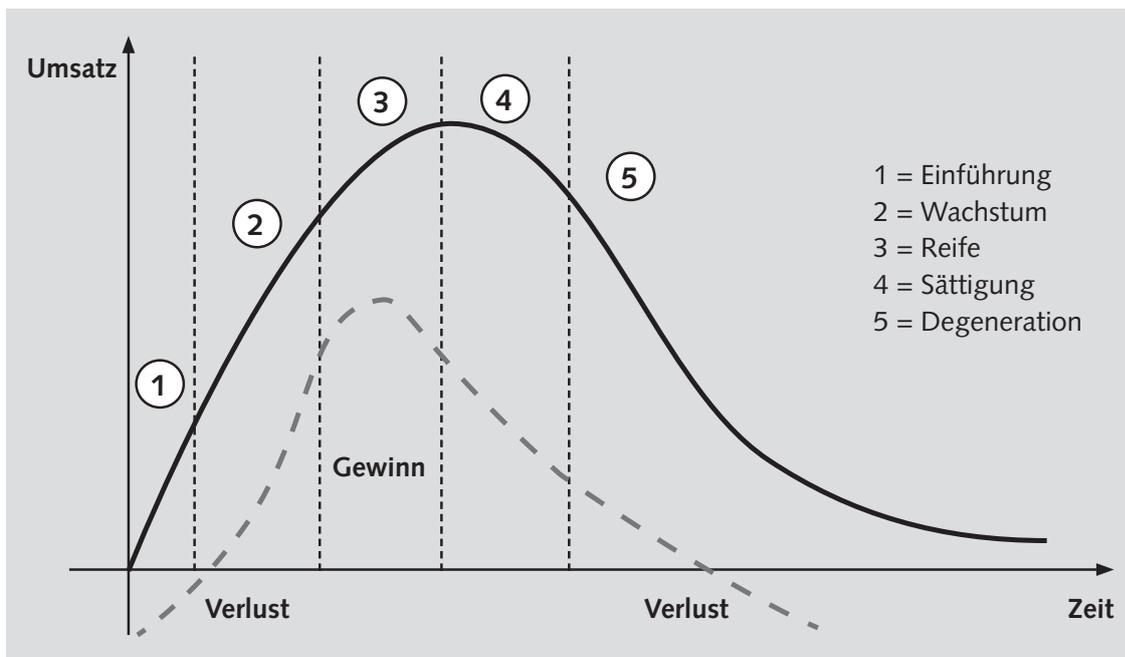
| | |
|-----------------|---|
| a) Sättigung | 4 |
| b) Wachstum | 2 |
| c) Einführung | 1 |
| d) Degeneration | 5 |
| e) Reife | 3 |

3. Aufgabe

Der Produktlebenszyklus zeigt, in welcher Phase sich ein Produkt derzeit befindet, gemessen am erzielten Umsatz und der Zeit, die es auf dem Markt ist.

Hinweis:

- Die Degeneration kann auch als Rückgang bezeichnet werden.
- Sollte nach dem sechststufigen Produktlebenszyklus gefragt werden, so geht die Entwicklung der Einführung voran.



10. Aufgabe

a) Beispiele für Social Media Kanäle:

- Facebook
- X (vormals Twitter)
- Instagram

b) Social Media können z. B. für Folgendes genutzt werden:

- Zum Posten von Familienevents
- Neue Fahrzeugvorstellungen
- Spezielle Angebote bspw. im Sommer oder Winter

c) Risiken von Social Media können bspw. sein:

- Durch zu viele Beiträge könnten sich die Kunden genervt fühlen
 - Shitstorms könnten das Image gefährden
-

11. Aufgabe

- Vorführwagen
 - Neuwagen
 - Gebrauchtwagen
 - Mietwagen
 - Lagerwagen
 - Ausstellungswagen
 - Tageszulassungen
 - Reimportfahrzeuge
-

12. Aufgabe

Es können beispielsweise folgende Beschaffungswege genutzt werden:

- Internet (Gebrauchtwagenbörsen)
 - Zeitungsanzeigen
 - Händlerkollegen
 - Leasingrückläufer
-

13. Aufgabe

Neufahrzeuge können z. B. über folgende Wege beschafft werden:

- Händlerkollege
- EU-Reimporte

28. Aufgabe

Hinweis: Für die vorliegende Aufgabe benötigen Sie die Zeile 5 (42 Monate Laufzeit)

a) Errechnung der Zeile „Anschaffungskosten“:

Um die Anschaffungskosten für das Neufahrzeug zu errechnen (hier sind die Gesamtkosten gefragt), müssen Sie zunächst den Fahrzeugpreis zzgl. Sonderausstattung errechnen.

| | |
|----------------------------|----------|
| Fahrzeuggrundpreis netto: | 28.000 € |
| + Sonderausstattung netto: | 2.750 € |
| Fahrzeugpreis netto: | 30.750 € |

Bitte verrechnen Sie die Sonderzahlung auch mit dem Fahrzeugpreis für die Berechnung des Anschaffungspreises. Eine Sonderzahlung leistet man, um die Rate zu verringern, sonst bliebe diese unberücksichtigt.

| | |
|------------------------|----------|
| Fahrzeugpreis netto: | 30.750 € |
| – Sonderzahlung netto: | 5.000 € |
| Anschaffungskosten | 25.750 € |

| | | |
|------------------------------------|---|-----------------------------------|
| Anschaffungskosten 25.750 € | Faktor 2,74 % (aus Tabelle übernommen) | 705,55 € (25.750 € * 2,74/100) |
|------------------------------------|---|-----------------------------------|

Errechnung der Zeile „Restwert“:

Der Restwert beträgt in dieser Aufgabe 26 %. Nun stellen sich Prüfungsteilnehmer häufig die Frage, auf welchen Wert sich denn die 26 % beziehen? Auf den ursprünglichen Fahrzeugpreis (30.750 €) oder die Anschaffungskosten (25.750 €)?

Sie verwenden hierfür den ursprünglichen Fahrzeugwert.

Der Restwert errechnet sich also wie folgt:

$$30.750 \text{ €} * 26/100 = 7.995 \text{ €}$$

Nun kann die Zeile „Restwert“ gefüllt werden und anschließend die monatliche Netto-Rate errechnet werden.

| | | |
|-------------------------|---|----------------------------------|
| Restwert 7.995 € | Faktor 2,34 % (aus Tabelle übernommen) | 187,08 € (7.995 € * 2,34/100) |
|-------------------------|---|----------------------------------|

Errechnung der monatlichen Netto-Rate:

| | | |
|---|---|-----------------------------------|
| Anschaffungskosten 25.750 € (NW Rate) | Faktor 2,74 % (aus Tabelle übernommen) | 705,55 € (25.750 € * 2,74/100) |
| Restwert 7.995 € (GW Rate) | Faktor 2,34 % (aus Tabelle übernommen) | 187,08 € (7.995 € * 2,34/100) |
| Netto-Rate | | 518,47 € |

Die Netto-Rate ist also die Differenz zwischen NW-Rate und GW-Rate.

b) Errechnung der zu überweisenden Leasingrate:

Netto-Rate zzgl. 19 % USt.
518,47 € * 1,19 = **616,98 €**

44. Aufgabe

a) $20.500 \text{ €} - 7,5 \% (1.537,50 \text{ €}) = 18.962,50 \text{ €}$ Einkaufspreis (Brutto)

$18.962,50 \text{ €} / 1,19 = \mathbf{15.934,87 \text{ €}}$ Einkaufspreis (Netto)

b) 3000 WE Pkw Neu 15.934,87 €
1570 Vorsteuer 3.027,63 €

an

1600 Verbindlichkeiten 18.962,50 €

45. Aufgabe

a) $20.500 \text{ €} - 10 \% (2.050 \text{ €}) = 18.450 \text{ €}$

Abzüglich Sonderprämie in Höhe von 595,00 € (500,00 € netto x 1,19)

Bruttoeinkaufspreis: $18.450,00 \text{ €} - 595,00 \text{ €} = \mathbf{17.855,00 \text{ €}}$

b) 3000 WE Pkw Neu 15.004,20 €
1570 Vorsteuer 2.850,80 €

an

1600 Verbindlichkeiten 17.855,00 €

c) Es können z. B. folgende Gründe vorliegen:

- Absatzsteigerung
- Umsatzsteigerung
- Erhöhung der Marktanteile
- Loyalisierung der Kunden
- Produktionsauslastung

46. Aufgabe

a) Beachten Sie: Bei dieser Aktion gibt es keine Prämie für den Raudi 3.

$30.000,00 \text{ €} / 1,19 = \mathbf{25.210,08 \text{ €}}$ Netto-Einkaufspreis

b) 3000 WE Pkw Neu 25.210,08 €
1570 Vorsteuer 4.789,92 €

an

1600 Verbindlichkeiten 30.000,00 €